

CEBA ET TOYOTA VEILLENT AU CONFORT DU CLIENT

La valeur élevée de revente, un critère décisif dans la composition du parc automobile

CEBA installe et entretient depuis près de 50 ans des installations sanitaires, de chauffage et de ventilation. Pour cette société, le confort importe à un point tel qu'elle a équipé près d'un quart de son parc de Toyota. Et comme l'affirme l'administrateur délégué Olivier Decroix, le critère écologique pèse de plus en plus dans le processus décisionnel.

Outre le choix délibéré de Toyota pour le parc automobile de CEBA, l'administrateur délégué Olivier Decroix explique que c'est encore la nature de la fonction qui détermine le modèle attribué. « Du fait de la diversité des missions, la composition de notre parc est très variée. La moitié du personnel d'entretien effectue les interventions à bord d'un Hiace, un modèle garant de robustesse et de grand volume de chargement. Nos employés, en revanche, roulent en Corolla 1,4 litre ou en Auris. Au total, Toyota représente quasiment un quart du parc. »

Le choix de Toyota n'est d'ailleurs pas innocent. « Ces voitures offrent une fiabilité extraordinaire, ainsi qu'une très bonne valeur de revente. La proximité du Garage Merckx, le distributeur agréé à quelques mètres d'ici, et la qualité de son service se sont également révélés décisifs. »

L'ACHAT PLUS CONFORTABLE QUE LE LEASING

CEBA n'a pas hésité longtemps entre l'achat et le leasing : « Nous achetons tous nos véhicules. Avant tout pour une

question de confort. Nos installateurs et techniciens d'entretien doivent souvent transporter du matériel spécialisé et ont besoin de véhicules adaptés. Les sociétés de leasing acceptent rarement ce genre de modifications. Le fait d'acheter nous assure une flexibilité maximale : nous pouvons modifier les véhicules à notre guise et les équiper sur mesure. » L'extérieur subit également quelques transformations. « Afin de reproduire le logo de CEBA (rouge et blanc) sur les camionnettes de nos techniciens, celles-ci passent entre les mains d'une société spécialisée. »

LEASING OPÉRATIONNEL



AURIS TERRA 1.4 D-4D, à partir de € 309,71/mois*

Convention sur 48 mois et 25.000 km par an. Leasing opérationnel 'Full Service Plan' (Excelease), qui inclut location, entretiens et réparations, pneus, taxes de circulation, TMC et assistance 24h/24 avec véhicule de remplacement. Prime d'assurance sur la base d'un bonus malus de 00.

HIACE LX 2.5 D-4D 95 CH, à partir de € 487,53/mois*

Convention sur 48 mois et 25.000 km par an. Leasing opérationnel 'Full Service Plan' (Excelease), qui inclut location, entretiens et réparations, pneus, taxes de circulation, TMC et assistance 24h/24 avec véhicule de remplacement. Prime d'assurance sur la base d'un bonus malus de 00.

* Les offres sont valables sous réserve d'acceptation du dossier par Excelease. Prix hors TVA, valables jusqu'au 31/10/2007, sur la base du taux d'intérêt du 01/09/2007.

UNE GESTION PLEINE DE BON SENS

Olivier Decroix ne tient pas à effectuer un contrôle serré des chauffeurs. « Ce n'est pas nécessaire. En général, nos hommes se montrent très disciplinés au volant. Nous recevons rarement des amendes et, heureusement, les accidents sont peu fréquents. Le cas échéant, nous examinons chaque cas dans son contexte pour tâcher de trouver la solution appropriée. Nous ne surveillons de près que le kilométrage. De ce fait, nous ne manquons jamais la vidange d'huile ni l'entretien. Par expérience, nous remarquons qu'un bon entretien évite souvent des dépenses ultérieures. »

CEBA (Enghien, Hainaut), constitué en 1960, est spécialisé dans le placement, l'entretien et les réparations de sanitaires, de chauffages, de systèmes de ventilation et de climatisation. Les 58 collaborateurs produisent un chiffre d'affaires annuel de 5,5 millions d'euros.

L'ASPECT ÉCOLOGIQUE GAGNE EN IMPORTANCE

Que l'on travaille en solo ou au sein d'une multinationale, le problème du respect de la nature gagne peu à peu en importance. CEBA n'échappe pas à la règle. Olivier Decroix reconnaît que, outre la préoccupation écologique très noble, les incitants financiers tangibles jouent également. « À l'aspect écologique s'ajoute évidemment l'argument fiscal. Le gouvernement nous oblige de plus en plus à utiliser des voitures 'vertes', une évolution que je ne peux qu'applaudir. Les véhicules polluants sont de plus en plus taxés. Sur ce plan, nous sommes évidemment bien lotis avec nos Toyota et leurs émissions relativement faibles. À l'avenir, les voitures hybrides telles la Prius intégreront certainement notre parc automobile. On peut difficilement nier le rôle de pionnier que joue Toyota en matière d'environnement, il est quasi légendaire. »

DES TOYOTA DANS VOTRE PARC ?

Trois bonnes raisons données par un confrère gestionnaire de parc !

- Grande fiabilité
- Valeur de revente élevée
- Service qualitatif des distributeurs

